

Ingram Micro junto a AKTIO consolidan su FUSION en Latinoamérica.

Se llevó a cabo el tradicional KICK OFF en Argentina donde el distribuidor de soluciones de tecnología más grande a nivel mundial anunció la estrategia para el país.

Buenos Aires, 07 de abril – Ingram Micro en conjunto con **AKTIO** realizaron el primer encuentro anual de negocios luego de la adquisición donde se anunciaron los logros de la compañía durante 2015 y se presentó la estrategia 2016 destacando las oportunidades de negocio que se abren con la integración de ambas empresas.

Bajo el lema **“FUSION, Construyendo un futuro juntos”**, más de 350 socios de negocio y fabricantes de tecnología participaron de la consolidación de Ingram Micro en Latinoamérica. El evento se realizó en el Faena Art y contó con la presencia de los directivos de INGRAM MICRO y AKTIO y la participación como oradores de los principales ejecutivos de IBM, Oracle, EMC y Hewlett Packard Enterprise (HPE). Este evento se está realizando en varios países de Latinoamérica comunicando la estrategia regional de la compañía.

Con la reciente incorporación de Hewlett Packard Enterprise (HPE), la compañía expande su portfolio de soluciones integrado por IBM, Oracle, EMC, Toshiba y Lenovo para continuar ofreciendo una propuesta diferencial de soluciones de valor agregado en el mercado tecnológico.

La adquisición por parte de Ingram Micro marcará el rumbo de este nuevo ciclo, desarrollando negocios y estrategias que permitirán ampliar la oferta de soluciones con valor agregado y aumentando la diversificación de la empresa. El resultado será el fortalecimiento del negocio mediante una mayor competitividad y una gran solidez financiera.

“Nuestra fusión con Grupo AÇÃO/AKTIO es el resultado de nuestra agresiva estrategia internacional de avanzar rápidamente para posicionarnos como proveedores de soluciones de tecnología líder en el mundo”, expresó Mike Zilis Executive VP and Group President de Ingram Micro, a través de un video dirigido a los asistentes. *“Es muy gratificante ver a las dos compañías juntas y totalmente alineadas en un corto período de tiempo, donde la premisa más importante es potenciar nuestro negocio a futuro conservando todo el talento profesional de ambas compañías combinadas”,* agregó

“Los fabricantes tendrán un socio más fuerte en toda la región, con líneas de productos y soluciones únicas en el mercado de distribución de TI. Los canales tendrán una estructura mayor de recursos calificados en el área comercial y técnica para satisfacer nuevas oportunidades en toda América Latina”, explico Leonardo Gannio anterior vicepresidente de AKTIO y actual director ejecutivo de Ingram Micro.

Los socios ganadores en Argentina

Los asociados de negocio fueron distinguidos por sus record de ventas y la excelencia de sus proyectos. En esta línea, Grupo Net ha sido premiado en la Argentina en el marco del Excellence Sales Club.

En lo que respecta al programa de canales se destacaron como Platinum Grupo Net, Emetech, Tecsystem, Semper TI, QuidPro, Worknet y Unitech y en la categoría Gold fueron premiados IT Factory, BPD Solutions, Softline y Focus, empresa del Grupo Datco.

###

Sobre Ingram Micro Inc.

Ingram Micro ayuda a las empresas realizar la promesa de la tecnología. Proporciona un espectro completo de tecnología global y servicios de la cadena de suministro para compañías de todo el mundo. Amplia experiencia en soluciones de tecnología, movilidad, cloud, y soluciones de cadena de suministro que permiten a sus socios de negocios operar eficientemente y con éxito en los mercados que sirven. Más en www.ingrammicro.com.

Acerca de AKTIO

AKTIO SA es una empresa de soluciones de valor agregado de tecnología líder a través de la provisión de herramientas de Software, Hardware y Servicios para el mercado corporativo hispanoparlante. La compañía cuenta con oficinas en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, Perú y Uruguay, desde donde acompaña el crecimiento de sus clientes a través de la implementación de las mejores prácticas, respaldadas por una amplia red de más de 3.065 socios de negocio con alcance regional. Su principal objetivo es proporcionar valor diferenciado a todos los integrantes de la cadena de distribución, no sólo para obtener resultados comerciales de excelencia, sino a fin de promover el crecimiento sustentable de sus socios de negocio. Para más información, por favor visite www.AKTIO.com

Agencia de Prensa:

Paula Ruiz
Directora General de Cuentas
Av. Callao 1046 4º Piso C1023AAQ
pruiz@alurrealdejasper.com
Tel.: (5411) 5278-6800
www.alurrealdejasper.com